

Lead - Auswertung

Um die erfassten Daten aus den Leads auswerten zu können, öffnen Sie den Bereich Sales-Pipeline - Leads. Wählen Sie die gewünschte Lead-Definition und wechseln Sie auf den Reiter CRM Auswertung.

Diese Listen können wie gewohnt in Excel exportiert werden.

Revision #3

Created 8 October 2025 07:41:34 by Claudia Makowski

Updated 6 May 2026 08:24:06 by Claudia Makowski