

Sales Pipeline - Kosten

Hinterlegen Sie die Kosten für die Leads um diese statistisch auswerten zu können.





Sales-Pipeline \ **Kosten**


Übersicht und Bearbeitung von Kosten-Definitionen

1

2

3 

4 

5 

1. Hinterlegen Sie eine Bezeichnung für die Kosten.
2. Die generierten Kosten können Sie hier hinterlegen
3. Das Datum, an dem die Kosten entstanden sind
4. Hinterlegen Sie, wenn gewünscht, eine passende Lead Definition
5. Hinterlegen Sie ggf. eine Kampagne

Revision #3

Created 19 September 2025 06:11:50 by Claudia Makowski

Updated 6 May 2026 08:23:20 by Claudia Makowski