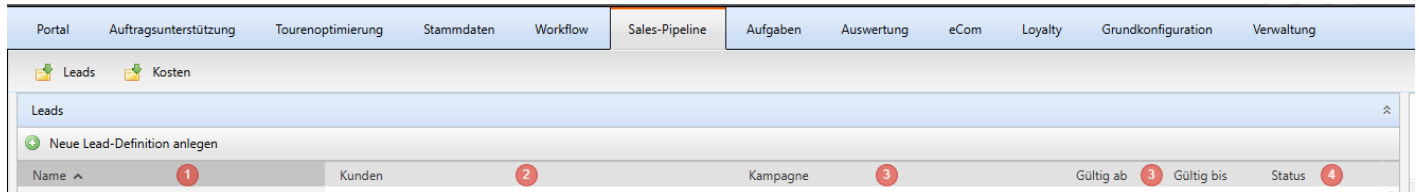


Sales Pipeline - Übersicht

Sie erhalten eine Übersicht aller Definitionen im Überblick im Menüpunkt Leads. Diese können Sie als Excel exportieren.



The screenshot shows a software interface with a navigation bar at the top containing menu items: Portal, Auftragsunterstützung, Tourenoptimierung, Stammdaten, Workflow, Sales-Pipeline (highlighted), Aufgaben, Auswertung, eCom, Loyalty, Grundkonfiguration, and Verwaltung. Below the navigation bar, there are two icons: Leads and Kosten. A section titled 'Leads' contains a button 'Neue Lead-Definition anlegen'. Below this is a table with the following columns: Name (with a red circle '1'), Kunden (with a red circle '2'), Kampagne (with a red circle '3'), Gültig ab (with a red circle '3'), Gültig bis, and Status (with a red circle '4').

1. Der Name des Leads
2. Alle Kunden oder eine ausgewählte Kundenliste
3. Wenn vorhanden, die zugehörige Kampagne
4. Den Gültigkeitszeitraum eines Leads
5. Den Status eines Leads (in Bearbeitung oder Freigegeben)

Revision #2

Created 18 February 2026 09:06:27 by Claudia Makowski

Updated 6 May 2026 08:21:02 by Claudia Makowski