

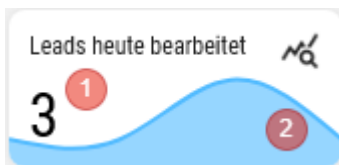
KPI Widgets Leads

Es stehen 2 Widgets im Bereich Leads zur Verfügung.

KPI Widgets finden Sie im Bereich "2 x 1 Widgets" auf dem Dashboard, weitere Informationen zum Einblenden finden Sie [hier](#).

Leads heute bearbeitet

Basis sind die Aktivitäten und SalesLead, die heute erstellt wurden, alle anderen Tätigkeiten, die keine Aktivität erzeugen, werden nicht gezählt. Wird mehr als eine Aktivität an einem Lead angelegt, wird trotzdem nur eine dem Widget hinzugerechnet.



1. Die Zahl zeigt die Anzahl des heutigen Tages
 - Schwarz, wenn der Wert größer als 0 ist
 - Rot, wenn der Wert gleich 0 ist.
2. Das blaue Chart zeigt die Werte der letzten 30 Tage

Lead Verweildauer

Zeigt aus den letzten 12 Monaten die durchschnittliche Dauer in Tagen für alle vorhandenen Leads auf dem Client an.

Berechnet wird ab dem ersten Tag der Bearbeitung eines Leads bis zum Tag der Erstellung einer zugehörigen Chance.



Revision #6

Created 2026-04-08 10:29:29 UTC by Claudia Makowski

Updated 2026-07-02 10:38:43 UTC by DeDeNet GmbH