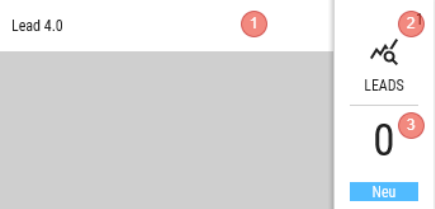


Leads

Titel	Widget	Widget-Beschreibung
Leads		1. Freigegeben und innerhalb Gültigkeitszeitraum Klick öffnet die Übersichtseite Verfügbar • Startseiten-Dashboard • Kundendetails
Leads		1. Die nächsten 4 offenen Leads (In Bearbeitung und nicht abgelaufen), sortiert nach "Gültig bis" (aufsteigend) Klick wechselt in die Lead Farbcode: Rot: Gültig bis findet bereits morgen statt. Gelb: Gültig bis findet in den nächsten 7 Tagen statt 2. Anzahl der gültigen Leads (Freigegeben und innerhalb Gültigkeitszeitraum) Klick öffnet die Übersichtsseite 3. Anzahl Neue Leads seit der letzten Übertragung Klick öffnet die Übersichtsseite, zeigt aber nur neue Leads seit der letzten Übertragung Verfügbar a. Cockpit

Allgemein

Grid

Listet alle Leads auf (Freigegeben und innerhalb Gültigkeitszeitraum)

Click	Swipe	Ansichten
Auf Dashboard: Übersichtsseite Leaddefinitionen		1. Tabelle
In Kundendetails: Übersichtseite Kundenleads		1. Tabelle

Spaltendefinition Dashboard

Bezeichnung	Sichtbar	Sortierung	Volltext	Erläuterung
Bezeichnung	Visible	ASC	Ja	Name der Aufgabe
Kampagne	VisibleOnlyLandscape		Ja	
Gültig ab	VisibleOnlyLandscape			
Gültig bis	VisibleOnlyLandscape			
MQL	Visible			Anzahl Kunden die Unbearbeitet oder In Bearbeitung sind.
SQL	Visible			Anzahl Kunden die Status "Sales Qualified Lead" sind.
Konvertiert	Visible			Anzahl Kunden die Status Konvertiert sind.
Gesamt	Hidden			
Unbearbeitet	Hidden			
Zurückgestellt	Hidden			
Kein Lead	Hidden			
In Bearbeitung	Hidden			

FAQ

Release

Revision #15
Created 2025-06-10 08:53:18 UTC by Claudia Makowski
Updated 2026-03-05 09:23:53 UTC by Claudia Makowski