Vorteile des Connectors

Der DeDeSales Connector für SAP bietet gegenüber einer klassischen Schnittstellenentwicklung auf Dateibasis eine Reihe von Vorteilen:

- Schnellere Projektumsetzung: Der Connector ist bereits entwickelt, es entstehen nur Lizenzkosten.
- Langzeit erprobt und standardisiert. Bei einer neuen Schnittstelle sind dagegen umfangreiche Test- und Korrekturphasen nötig.
- Aufträge und Ansprechpartner werden nach der Übertragung aus dem Offline-Client direkt an SAP übergeben. Es gibt keinen zeitlichen Verzug wie bei einem zeitgesteuerten Import-Job.
- Gibt es ein Problem bei der Übergabe eines Auftrags an SAP, erhält der Außendienstmitarbeiter sofort eine Rückmeldung und kann reagieren. Bei einer Dateischnittstelle ist dafür ein aufwendiger Prozess erforderlich.
- Nach der Übermittlung eines Auftrags steht dem Außendienst sofort die SAP-Auftragsnummer zur Verfügung. So kann er bei Bedarf einfach mit dem Innendienst Kontakt aufnehmen.
- Notwendige Anpassungen durch Erweiterungen erfolgen direkt durch DeDeNet am Connector. Bei einer eigenen Schnittstellenentwicklung mit einem Drittanbieter ist mit mehr Abstimmungsaufwand und längerer Umsetzungszeit zu rechnen.
- Unsere Mitarbeiter arbeiten regelmäßig mit den Schnittstellen zwischen DeDeSales und SAP und kennen daher beide Seiten. Ein Drittanbieter müsste zusätzliches DeDeSales-Know-how aufbauen.
- Der DeDeSales Connector ist unter Betrachtung der Gesamtkosten (TCO) günstiger und birgt weniger Risiken.

Revision #1
Created 2026-11-05 06:27:36 UTC by Claudia Makowski
Updated 2026-11-05 06:27:36 UTC by Claudia Makowski